



## INGENIEUR COMMERCIAL(E) INFORMATIQUE - LOGICIELS

### Qui sommes-nous ?

Le groupe PTV, représenté en France par PTV Loxane, est l'un des premiers éditeurs européens de logiciels et technologies de pointe liés à la mobilité. La gamme de produits répond aux besoins de planification et optimisation des déplacements des biens et des personnes dans les entreprises. Depuis 1979, le groupe indépendant est leader sur son marché.

Le groupe PTV compte aujourd'hui plus de 750 collaborateurs présents à travers le monde. Avec ses 17 filiales en Europe, en Amérique, en Asie et en Australie, PTV est aujourd'hui le premier éditeur européen pour le calcul d'itinéraires et l'optimisation de tournées.

En France, PTV Loxane propose des produits et services d'affichage de cartes, de calcul d'itinéraires et de géocodage. Outre ces fonctions de base, les solutions de PTV Loxane répondent aux besoins de planification, optimisation de tournées et géomarketing.

[www.ptvloxane.com](http://www.ptvloxane.com).

### Votre mission

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un ingénieur commercial confirmé pour la vente de produits et services informatiques répondant aux problématiques de géomarketing, optimisation des moyens et sectorisation commerciale au sein des départements marketing et commerciaux des entreprises.

Rattaché au Directeur Commercial, vous êtes responsable d'un portefeuille de clients. Vos missions consistent à :

- Prospecter et piloter des campagnes de prospection sur des nouveaux comptes.
- Suivre et accompagner les comptes clients existants.
- Détecter des nouveaux projets pour développer les ventes d'applications à valeur ajoutée.
- Développer de nouveaux marchés auprès d'une cible identifiée.
- Elaborer des plans d'action pour chacun des produits et chacune des cibles.

Pour accomplir votre mission, vous serez amené(e) à vous déplacer sur Paris/RP et en province.

### Votre profil

De formation commerciale, vous possédez une expérience réussie de 3 à 5 ans idéalement dans la vente de logiciels. Vous êtes autonome et organisé(e) pour assurer un contact direct avec la clientèle. D'un esprit ouvert et imaginatif, vous avez le goût du challenge et aimez relever les défis. Vous avez le sens des responsabilités et appréciez le travail en équipe.

Vous êtes ouvert à la technique pour appréhender et analyser les besoins de nos clients et les possibilités offertes par notre technologie. La maîtrise de l'anglais est un sérieux atout.

### Conditions particulières

- Rémunération : Fixe, commissions et/ou primes, intéressement soit 40 à 70 KE/an
- Type de contrat : Contrat à durée indéterminée
- Cergy Préfecture (face gare routière et R.E.R)
- Envoyez votre candidature sous la référence A1201\_IC\_GFF à [jobs@ptvloxane.com](mailto:jobs@ptvloxane.com)
- Poste ouvert aux personnes éligibles à l'obligation d'emploi Loi Février 2005.