



## INGENIEUR COMMERCIAL(E) INFORMATIQUE - LOGICIELS

### Qui sommes-nous ?

Le groupe PTV, représenté en France par PTV Loxane, fournit des technologies logicielles de pointe et propose ses services et conseils pour répondre aux besoins de ses clients en mobilité. La gamme de produits répond aux besoins de planification et optimisation des déplacements des biens et des personnes dans les entreprises. Depuis 1979, le groupe indépendant est leader sur son marché.

Le groupe PTV compte aujourd'hui plus de 750 collaborateurs présents à travers le monde grâce à ses 17 filiales en Europe, en Amérique, en Asie et en Australie. Avec un chiffre d'affaires de plus de 77 millions d'Euros réalisé en 2009/2010, PTV est aujourd'hui le premier éditeur européen pour le calcul d'itinéraires et l'optimisation de tournées.

En France, PTV Loxane propose des produits et services d'affichage de cartes, de calcul d'itinéraires et de géocodage. Outre ces fonctions de base, les solutions de PTV Loxane répondent aux besoins de planification, optimisation de tournées, aide à la navigation, gestion de flotte et géomarketing. [www.ptvloxane.com](http://www.ptvloxane.com).

### Votre mission

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un ingénieur commercial confirmé pour la vente de produits et services informatiques répondant aux problématiques de déplacement de marchandises, réduction des coûts de transport, optimisation des moyens, au sein des départements logistique et supply-chain des entreprises et plus particulièrement dans les secteurs de l'énergie, BTP, collecte de déchets...

Rattaché au Directeur Commercial, vous êtes responsable d'un portefeuille de clients sur un marché en forte croissance. Vos missions consistent à :

- Suivre et accompagner les comptes clients existants.
- Détecter des nouveaux projets pour développer les ventes d'applications à valeur ajoutée.
- Développer de nouveaux marchés auprès d'une cible identifiée.
- Elaborer des plans d'action pour chacun des produits et chacune des cibles.

Pour accomplir votre mission, vous serez amené(e) à vous déplacer sur Paris/RP et en province.

### Votre profil

De formation commerciale, vous possédez une expérience réussie d'au moins 5 ans idéalement dans la vente de logiciels sur le marché de la logistique. Vous êtes autonome et organisé(e) pour assurer un contact direct avec la clientèle. D'un esprit ouvert et imaginatif, vous avez le goût du challenge et aimez relever les défis. Vous avez le sens des responsabilités et appréciez le travail en équipe.

Vous êtes ouvert à la technique pour appréhender et analyser les besoins de nos clients et les possibilités offertes par notre technologie. La maîtrise de l'anglais est un sérieux atout.

### Conditions particulières

- Rémunération annuelle : 50-80 K€ (Fixe, commissions et/ou primes, intéressement)
- Type de contrat : Contrat à durée indéterminée
- Cergy Préfecture (face gare routière et R.E.R)
- Envoyez votre candidature sous la référence A1110\_IC\_LOG à [jobs@ptvloxane.com](mailto:jobs@ptvloxane.com)