



COMMERCIAL (E) SEDENTAIRE

Qui sommes-nous ?

Le groupe PTV, représenté en France par PTV Loxane, fournit des technologies logicielles de pointe et propose ses services et conseils pour répondre aux besoins de ses clients en mobilité. La gamme de produits répond aux besoins de planification et optimisation des déplacements des biens et des personnes dans les entreprises. Depuis 1979, le groupe indépendant est leader sur son marché.

Le groupe PTV compte aujourd'hui plus de 750 collaborateurs présents à travers le monde grâce à ses 17 filiales en Europe, en Amérique, en Asie et en Australie. Avec un chiffre d'affaires de plus de 77 millions d'Euros réalisé en 2009/2010, PTV est aujourd'hui le premier éditeur européen pour le calcul d'itinéraires et l'optimisation de tournées.

En France, PTV Loxane propose des produits et services d'affichage de cartes, de calcul d'itinéraires et de géocodage. Outre ces fonctions de base, les solutions de PTV Loxane répondent aux besoins de planification, optimisation de tournées, aide à la navigation, gestion de flotte et géomarketing. www.ptvloxane.com.

Votre mission

Nous recherchons un(e) attaché(e) commercial(e) en charge des ventes sédentaires. En soutien des ingénieurs commerciaux, sous la responsabilité directe du Directeur Commercial, vous participez aux actions de vente auprès de notre clientèle professionnelle. Vos missions consistent principalement à :

- Recevoir et qualifier des appels de la clientèle.
- Prospecter par téléphone (détection de besoins, prise de rendez-vous).
- Assurer la vente directe de produits et services packagés auprès des clients ou en relation avec l'ingénieur commercial.
- Gérer et enrichir les bases de données.
- Assister les commerciaux terrains.

Votre profil

Vous êtes titulaire d'un bac + 2 ans minimum, formation commerciale de préférence. Vous bénéficiez d'une première expérience de deux ans minimum en entreprise, idéalement dans la télévente pour les secteurs informatique ou nouvelle technologie. Vous êtes sérieux (se), organisé (e) et autonome pour assurer un contact direct avec la clientèle. Vous avez le sens des responsabilités et aimez le travail en équipe.

Vous êtes ouvert(e) à l'informatique et aux nouvelles technologies pour mieux comprendre les demandes de nos clients et les ventes associées.

Vous maîtrisez les logiciels bureautiques. La connaissance de l'anglais est un atout.

Conditions particulières

- Rémunération annuelle : 2000 € à 3 000 € mensuel (fixe + primes + intéressement)
- Type de contrat : CDI (poste à pourvoir au 1^{er} septembre 2011)
- Cergy Préfecture (face gare routière et R.E.R)
- Envoyez votre candidature sous la référence A1109_Att Comale à jobs@ptvloxane.com
- Poste ouvert aux personnes éligibles à l'obligation d'emploi Loi Février 2005.